

Lycée Agareb
AS: 2011/2012

Date : 09/12/2011

Prof : Baccari Mansour
Classe : 3^{ème} année E&G

Durée : 2H

Devoir de synthèse n°:1
Gestion

Nom : Prénom : N°/.....

Le devoir comporte deux parties :

Première partie : 6pts

Exercice 1 : question du cours

Exercice 2 : Gestion de stock

Note :/20

Deuxième partie : 14pts

Dossier 1 : choix du fournisseur

Dossier 2 : Facturation

N.B : Le devoir comporte 6pages

Première partie :

Exercice n°1 : (2pts)

1-Définir les termes suivants :

Négociation :

.....

Appel d'offre :

.....

2- Quel est l'utilité du stock minimum et du stock maximum.

.....

.....

Exercice n°2: (4pts)

Du magasin de l'entreprise «IMEN», on extrait les mouvements de l'article P pour le mois de septembre :

01-09 : **Stock initiale** 300article à 17D l'un

08-09 : Achat de 400 articles à 18D l'un.

18-09 : Sortie de 200 articles pour la commande n°22.

20-09 : Achat de 400 articles à 18,2 D l'un.

27-09 : Sortie de 560 articles pour la commande n°42.

Travail à faire :

1- Calculer le CUMP.

.....

.....

.....

.....

.....



2- Citer un avantage et un inconvénient de méthode (CUMP).

.....
.....

3- Compléter la fiche de stock de l'article P.

Date	Opération	Entrées			Sorties			Existant		
		Qté	Cu	M	Qté	Cu	M	Qté	Cu	M
01-9	Stock Initial									
08-9										
18-9										
20-9										
27-9										

Deuxième partie :

Dossier1 : (8pts)

A/ M. Haykel responsable du service approvisionnement de la société «ADA» reçoit une demande d'achat de la part de M. Med Ali responsable du service production dont l'objectif est l'achat de la matière première L1.

Travail à faire :

1- Qu'appelle-t-on la démarche effectuée par M. Med Ali ?

.....

2- Qu'elle document doit établir M. Med Ali pour exprimer ses besoins ?

.....

3- Définir ce document ?

.....

.....

.....

B/ Pour satisfaire les besoins de M. Med Ali, M. Haykel procède à la présélection des fournisseurs.

Pour le critère pris en considération M. Haykel attribue la note «1» pour le fournisseur qui satisfait ce critère et la note «0» pour celui qui ne le satisfait pas. Il a fini par dresser la grille suivante :

Critères	Fournisseurs				
	F1	F2	F3	F4	F5
Proximité < 60Km	1	1	1	1	0
Capacité de production > 80000h	1	1	0	1	1
Certificat ISO	1	1	1	1	1
Résultat financière > 40%	1	0	0	1	0
Savoir faire	1	1	1	0	0
Total

Travail à faire :

1- Comment s'appelle cette grille ?

.....

2- Quelle sont les fournisseurs à retenir sachant que le nombre minimum de point est «4» ?

.....

C/ M. Haykel procède l'analyse des différents offres et il établit l'échelle de notation suivante :

Niveau d'adéquation de la réponse technique		Prix en dinars HT		Délai de livraison		Garantie	
Niveau	Note	Prix unitaire	Note	Semaines	Note	Années	Note
Excellent	4	[105-110]	4	4	1	4	4
Satisfaisant	3	[110-115]	3	3	2	3	3
Moyen	2	[115-120]	2	2	3	2	2
Médiocre	1	[120-125]	1	1	4	1	1

Vous dispose en outre des informations suivantes :

Fournisseurs	Niveau d'adéquation	Prix en dinars HT	Délai de livraison	Garantie
F1	Excellent	118D	1 semaine	3ans
F2	Excellent	124D	1 semaine	2ans
F3	Satisfaisant	121D	3 semaines	2ans
F4	Excellent	117D	2 semaines	2ans
F5	Satisfaisant	122D	3 semaines	3ans

Les critères de choix sont ainsi coefficientés :

critères	coefficient
Niveau d'adéquation de la réponse technique	5
Prix	4
Délai de livraison	2
Garantie	3

Travail à faire :

1- Etablissez la grille d'analyse comparative des offres.

la grille d'analyse comparative des offres							
	Coef	Fournisseur.....		Fournisseur.....		Fournisseur.....	
		Note	Total	Note	Total	Note	Total
Niveau d'adéquation de la réponse technique							
Prix							
Délai de livraison							
Garantie							
Total							

3- Quel est le meilleur fournisseur ?

.....

4- Faut-il écarter systématiquement les autres fournisseurs ? Pourquoi ?

.....

.....

5- Précisez l'utilité de la grille d'analyse comparative.

.....

.....

D/ M. Haykel décide de procéder à une mise au point techniques avec les fournisseurs

- le fournisseur F1 confirme qu'il n'a pas l'intention de modifier son offre ;
- le fournisseur F4 indique qu'il est prêt à ramener le prix de vente unitaire HT 114.800D et le délai de livraison à une semaine.

Travail à faire :

1- Compte tenu des données nouvelles, refaire la grille d'analyse des offres, (**voir Annexe1**).

Annexe1

	Coef	Fournisseur.....	
		Note	Total
Niveau d'adéquation de la réponse technique			
Prix			
Délai de livraison			
Garantie			
Total			

2- Quelle décision doit prendre M. Haykel ?

.....

Dossier2 : (6pts)

La même entreprise «ADA» à connue une forte croissance, elle décide d'acquérir 3 micro-ordinateurs pour mieux organiser ces activités.

Le 23/05/N reçue de la facture n°89.

Entreprise.....	
Facture n° : 89	
Doit :	
3 micro-ordinateurs HT	3600,000
Remise 5%
Net Commercial
TVA 18%
Port
TVA/ Port 12%	5,000
Frais d'installation	130,000
TVA/ frais d'installation 18%
NET à payer (par chèque)

1- Quelle est l'utilité de la facture ?

.....
.....
.....

2- Quel sont les contrôles qui doivent être effectués lors de la réception de la facture.

.....
.....

3- Calculer le coût réel d'acquisition

.....
.....

4- Compléter la facture n°89.

5- Préciser la nature de l'opération.

.....

6- Enregistrer l'opération au journal de l'entreprise «ADA».

--	--	--	--